

MIEUX VAUT CEDER QUE CESSER

Le CRA (Cédants et repreneurs d'affaires) Facilitateur de transmission de PME-PMI

En France, 45% des chefs d'entreprise ont 50 ans ou plus. On estime que plus de 800 000 entreprises françaises devront changer de dirigeants dans les 15 années à venir, suite au départ à la retraite des responsables actuels issus du baby-boom de l'après guerre. Le CRA propose d'aider ces dirigeants à trouver leurs repreneurs.

Association nationale, créée il y a déjà 20 ans, le CRA a totalisé depuis cette date 17 000 adhérents. Animée par 150 délégués bénévoles tous issus du monde de l'entreprise au sein de 50 délégations elle rassemble actuellement plus de 2 000 adhérents dont 1 300 repreneurs, 600 cédants et près de 200 experts ou institutionnels.

Implanté sur Rhône-Alpes depuis 1989, le CRA est présent à Lyon, Grenoble, Annecy, Saint-Etienne, Valence et Roanne avec plus de 200 adhérents actifs.

Former des repreneurs

Le CRA développe quatre métiers :

- Mise en contact de cédants et repreneurs d'affaires en toute confidentialité (transmission de dossiers cédants, mise en lien cédants et repreneurs).
- Constitution de groupes de repreneurs potentiels à compétences complémentaires qui se réunissent pour travailler ensemble et mettre en commun leurs déterminations dans la mise en forme de leur projet de reprise, recherche des affaires...et c. Le CRA compte à ce jour plus de 50 groupes dont 8 en Rhône-Alpes.
- Cycle de formation à la reprise
En 12 journées sur 3 semaines consécutives et 40 heures de suivi dans l'année, ces cycles de 22 modules, à Paris et à Lyon, traitent, entre autre, de la recherche d'affaires aux audits approfondis, des montages juridiques et financiers au business-plan, du protocole d'intention à la signature de l'accord ...
- Journées de sensibilisation des cédants
En 2 journées auprès de cédants et en toute confidentialité, des experts en activité traitent de fiscalité, des aspects patrimoniaux, de valorisation des entreprises et c.

Faciliter la réussite

Le rôle de l'Association est bien de sûr d'importance puisque encore 25% des transmissions sont vouées à l'échec. On peut imaginer l'impact potentiel sur l'économie et l'emploi. Ces échecs sont surtout dus à un manque de préparation de la cession ou de la reprise qui pour bien se dérouler nécessite une bonne année de travail. Les membres du CRA sont là pour aider à encadrer la réflexion et en quelque sorte baliser le chemin.

Contacts :

Parmi les délégués CRA Rhône-Alpes trois anciens de l'E.M. LYON seront tout particulièrement attentifs aux recherches des diplômés :

A Lyon : Bruno de GAYARDON de FENOYL (promo ESC 1958)

Roanne : Paul BRAYMAND (promo ESC 1962)

Saint-Etienne : Marc THIOLLIER (promo ESC 1964)

Site Internet www.cra-asso.org

Paris	01 40 26 74 16
Lyon	04 72 53 80 54
Grenoble	06 71 59 03 32
Saint-Etienne	06 63 81 69 90
Roanne	06 09 68 55 12
Annecy	04 50 52 14 08
Valence	04 75 75 70 20

E-mails

cra.paris@cra-asso.org
cra.lyon@cra-asso.org
rene.gringelli@club-internet.fr
cra-stet.th3@wanadoo.fr
sdeuxd@wanadoo.fr
cra.annecy@cra-asso.org
cra.valence@cra-asso.org

